Seminario
di specializzazione

INDENNITÀ DEI CONTRATTI DI DISTRIBUZIONE E AGENZIA INTERNAZIONALE

Analisi della casistica e della giurisprudenza in Italia e all'estero

SEDI e DATE | *Orario: 14.30 - 18.30*

Durata: mezza giornata

La invitiamo a consultare il calendario aggiornato sul sito
www.euroconference.it/centro_studi_forense/indennita_dei_contratti_di_distribuzione_e_agenzia_internazionale

CORPO DOCENTE

Giacomo Pescatore
Avvocato - Socio Studio Bovesi Cartwright Pescatore

MATERIALE DIDATTICO

Attraverso l'utilizzo delle credenziali riservate, il partecipante potrà accedere all'Area Clienti sul sito di Euroconference per:
- visionare preventivamente e stampare il *materiale didattico* utilizzato in aula **(il materiale didattico viene fornito esclusivamente in formato PDF)**
- consultare e stampare l'eventuale *documentazione di approfondimento*

Tre giorni prima di ogni incontro formativo i partecipanti ricevono, nella propria casella di posta elettronica, un promemoria contenente l'indicazione del programma dell'incontro, dei docenti e il link diretto all'Area Clienti dove è possibile visionare in anticipo il materiale.

PROGRAMMA

Inquadramento del contratto di Agenzia e di Distribuzione
- L'inquadramento giuridico delle due tipologie di contratti secondo la legge italiana e comunitaria
- Le principali differenze tra le due tipologie di contratto
- Esempi di contratti: il contratto di distribuzione e agenzia in Russia e in USA

Le indennità nei contratti di Agenzia e di Distribuzione
- La durata del rapporto e le problematiche che ne scaturiscono.
  - le modifiche al rapporto (esclusiva, zona, prodotti, corrispettivi) durante la sua vigenza e le eventuali conseguenze
  - lo scioglimento del rapporto tramite recesso: differenze in presenza di rapporto a tempo determinato ed indeterminato e relative indennità
  - lo scioglimento del rapporto tramite risoluzione e le relative indennità
  - ma davvero le indennità non sono mai dovute al distributore?
- Altre forme di indennità (ad es. da maneggio di denaro nei contratti di agenzia)
- L'indennità da patto di non concorrenza e la possibilità di prevedere tale patto in forma di opzione
- Analisi di casistica italiana e straniera

Gli strumenti processuali a tutela del proponente: violazione del patto di non concorrenza e concorrenza sleale

QUOTA DI PARTECIPAZIONE **€ 160,00 + IVA**

QUOTA "LEGAL FIDELITY PROGRAM" O ISCRITTI "CASSA FORENSE" **€ 96,00 + IVA**

*per iscrizioni **entro il 10° giorno** dall'inizio della sede selezionata - Non cumulabile con altri sconti*

I VANTAGGI DELL'ISCRIZIONE ANTICIPATA	NO PRIVILEGE	CLIENTI PRIVILEGE BLU	GOLD	PLATINUM
*Iscrizioni **entro il 20° giorno** dall'inizio della sede prescelta*	*€ 120,00 + IVA*	*€ 114,00 + IVA*	*€ 108,00 + IVA*	*€ 102,00 + IVA*
*Iscrizioni **fra il 10° e il 19° giorno** dall'inizio della sede prescelta*	*€ 136,00 + IVA*	*€ 129,00 + IVA*	*€ 122,00 + IVA*	*€ 116,00 + IVA*
*Iscrizioni **oltre il 10° giorno** dall'inizio della sede prescelta*		*€ 160,00 + IVA* Nessuno sconto applicabile		

Per usufruire dello sconto "Cassa Forense" inserire il codice **F-CASSAFORENSE** nel form del carrello on-line

Euroconference
Centro Studi Forense