

M&A, ACQUISIZIONI E FUSIONI NEL COMPARTO VITIVINICOLO

SEDI E DATE

Milano Roma

Il calendario completo di date e orari è disponibile in calce alla brochure.

PROGRAMMA

M&A, ACQUISIZIONI E FUSIONI NEL COMPARTO VITIVINICOLO

Operazioni internazionali di M&A nel comparto vitivinicolo

- Vecchi e nuovi attori del mercato vitivinicolo internazionale: le operazioni di acquisizione e fusione più significative dell'ultimo triennio nei mercati più rilevanti
- Tipologie di acquirenti e di operazioni sottostanti
- Acquisito di marchi
- Acquisito di terreni di nuovo impianto, vigneti esistenti, aziende, cantine, società produttrici e commerciali: transazioni lato acquirente e lato venditore e gestione della due diligence (ambientale, legale, finanziaria)
- Possibili vincoli all'operazione
- Transazione: valorizzazione e gestione degli elementi materiali ed immateriali, esistenti e potenziali, giacenze e portafoglio clienti
- Transazione: come finanziarla e realizzarla
- Strategie negoziali e redazione degli accordi: analisi di casi concreti

Operazioni di M&A aventi ad oggetto aziende agricole vitivinicole in Italia

- Operazioni più significative dell'ultimo quinquennio
- Acquisito di vigneti esistenti e di aziende agricole: caratteristiche strutturali
- Tipologie di acquirenti, interessati sia ai marchi che ai vigneti
- Transazioni lato acquirente e lato venditore: la gestione della due diligence (ambientale, legale, finanziaria)
- Possibili vincoli all'operazione: in particolare i profili paesaggistici, i vincoli di carattere ambientale, i rapporti di vicinato
- Transazione: valorizzazione e gestione degli elementi materiali (terreni, immobili, cantine, macchinari, aziende) ed immateriali (operazioni aventi ad oggetto marchi e denominazioni d'origine specifiche)
- Strategie negoziali e redazione degli accordi: analisi di casi concreti

CORPO DOCENTE

Diego Saluzzo

Avvocato dello Studio Legale Grande Stevens - Membro di AIGI e Arbitro presso la Camera Arbitrale del Piemonte

MATERIALE DIDATTICO



Attraverso l'utilizzo delle credenziali riservate, il partecipante potrà accedere all'Area Clienti sul sito di Euroconference per:

- visionare preventivamente e stampare il *materiale didattico* utilizzato in aula (il **materiale didattico viene fornito esclusivamente in formato PDF**)
- consultare e stampare l'eventuale *documentazione di approfondimento*

Tre giorni prima di ogni incontro formativo i partecipanti ricevono, nella propria casella di posta elettronica, una promemoria contenente l'indicazione del programma dell'incontro, dei docenti e il link diretto all'Area Clienti dove è possibile visionare in anticipo il materiale.

QUOTE DI PARTECIPAZIONE

€ 160,00 + IVA

ISCRIVITI ONLINE ▶

QUOTA ISCRITTI "CASSA FORENSE" € 96,00 + IVA

per iscrizioni entro il 10° giorno dall'inizio della sede selezionata - Quota non cumulabile con altri sconti

I VANTAGGI DELL'ISCRIZIONE ANTICIPATA

	NO PRIVILEGE	CLIENTI PRIVILEGE		
		BLU	GOLD	PLATINUM
Iscrizioni entro il 20° giorno dall'inizio della sede prescelta	€ 120,00 + IVA	€ 114,00 + IVA	€ 108,00 + IVA	€ 102,00 + IVA
Iscrizioni fra il 10° e il 19° giorno dall'inizio della sede prescelta	€ 136,00 + IVA	€ 129,20 + IVA	€ 122,40 + IVA	€ 115,60 + IVA
Iscrizioni oltre il 10° giorno dall'inizio della sede prescelta	€ 160,00 + IVA Nessuno sconto applicabile			

Per usufruire dello sconto "Cassa Forense" inserire il codice F-CASSAFORENSE nel form del carrello *on-line*

[Scarica il calendario completo dell'evento >](#)