

MERGER & ACQUISITION (M&A), PROCESS DEVELOPMENT, NEGOTIATION AND DRAFTING

SEDI E DATE

Web

Il calendario completo di date e orari è disponibile in calce alla brochure.

PROGRAMMA

ENGLISH

MERGER & ACQUISITION (M&A), PROCESS DEVELOPMENT, NEGOTIATION, DRAFTING

- The process of an international acquisition
- The acquisition documents from first contact to completion of the purchase and sale
- Common pitfalls and errors

ITALIANO

MERGER & ACQUISITION (M&A), PROCESS DEVELOPMENT, NEGOTIATION, DRAFTING

- Il processo di un'acquisizione internazionale
- I documenti dell'acquisizione dal primo contatto al completamento della compravendita
- Insidie ed errori comuni

CORPO DOCENTE

Steven Glen Sprague

Avvocato - Solicitor e Mediatore CEDR (Centre for Effective Dispute Resolution - Londra) – Studio Legale CastaldiPartners (Milano, Parigi, Londra, Bruxelles, Lione)

MATERIALE DIDATTICO



Attraverso l'utilizzo delle credenziali personali, il partecipante può accedere all'area clienti sul sito di Euroconference per visionare preventivamente e stampare le slides.

Il materiale didattico viene fornito esclusivamente in formato PDF.

Tre giorni prima di ogni incontro formativo il partecipante riceve un promemoria contenente l'indicazione del programma dell'incontro, dei docenti e il link all'area clienti dove è possibile visionare in anticipo il materiale.

PREZZO DI LISTINO

160,00 € + IVA

ISCRIVITI ONLINE ►

QUOTE ADVANCE BOOKING per iscrizioni 10 giorni prima della data d'inizio evento valide solo per Professionisti

NO PRIVILEGE

€ 128,00 + IVA



CLIENTI PRIVILEGE

€ 115,20 + IVA

Al fine di consentire la corretta attivazione del corso le iscrizioni verranno accettate fino alle ore 12:00 del giorno precedente l'evento

[Scarica il calendario completo dell'evento >](#)