

IL RUOLO DEL COMMERCIALISTA NELLA PIANIFICAZIONE FINANZIARIA DELLE AZIENDE CLIENTI

SEDI E DATE

Web 3

Web 4

Il calendario completo di date e orari è disponibile in calce alla brochure.

PRESENTAZIONE

Il rapporto fra banca e impresa è profondamente mutato negli ultimi anni, con un sistema creditizio sempre più esigente e selettivo nel valutare la situazione finanziaria e il merito creditizio delle imprese. In questo ambito il ruolo del commercialista diventa sempre più centrale, non soltanto dal punto di vista consulenziale, ma anche di "intermediazione" con una controparte che necessita di un confronto basato su competenze specifiche. Il percorso formativo, articolato in 5 incontri di 2 ore, si pone, in primis, l'obiettivo di evidenziare la necessità da parte dei professionisti di sviluppare adeguate competenze nell'attività di pianificazione finanziaria a beneficio delle aziende clienti, e nel contempo le opportunità in termini di sviluppo di business che ne conseguono. Verranno trattate le tematiche di maggior rilievo che costituiscono il bagaglio indispensabile di conoscenze tecniche in questo ambito, il tutto con un approccio estremamente pratico, grazie anche allo sviluppo di simulazioni basate su dati reali attraverso l'utilizzo del software Check-up Impresa™

PROGRAMMA

I Incontro

Il ruolo del commercialista e le opportunità di business

- Il diverso scenario nel quale si muovono le imprese nel rapporto con il sistema creditizio
- L'esigenza da parte delle imprese di un supporto professionale qualificato e di una "intermediazione" efficiente con
- gli istituti di credito
- Le conseguenti opportunità professionali per i commercialisti (e i rischi nel rapporto con i clienti nel caso di mancato
- sviluppo di attività di questo tipo)
- Il merito creditizio e la costruzione di una reputazione per l'impresa cliente
- Il rating advisory
- La certificazione dell'informativa finanziaria

III Incontro

La riclassificazione del bilancio nell'ottica "finanziaria"

- La predisposizione dello stato patrimoniale a fonti e impieghi
- La predisposizione dello stato patrimoniale per destinazione
- La predisposizione del conto economico a valore aggiunto
- La predisposizione del conto economico a margine di contribuzione
- L'utilizzo operativo degli schemi di bilancio riclassificati nell'attività di pianificazione finanziaria

Esercitazione pratica

V Incontro

La "percezione" esterna della situazione finanziaria dell'impresa

- La Centrale Rischi di Bankitalia: cos'è, come funziona e perché condiziona le prospettive future dell'impresa
- Performance e rating
 - il rating More
 - il rating MCC
- Il Codice della Crisi d'Impresa

Esercitazione pratica

II Incontro

La predisposizione dell'informativa di bilancio nell'ottica "finanziaria"

- La predisposizione del bilancio nell'ottica di uno stakeholder particolare quale il sistema creditizio
- Il ruolo fondamentale nell'informativa di bilancio del rendiconto finanziario
- Il ricorso al rendiconto finanziario come strumento di supporto all'impresa e di consulenza nella pianificazione
- finanziaria

Esercitazione pratica

IV Incontro

La pianificazione finanziaria come necessità ineludibile per l'impresa

- Il DSCR: cos'è, come si calcola e perché assume importanza fondamentale nella gestione d'impresa
- L'impostazione della strategia finanziaria per l'impresa cliente: un lavoro a quattro mani fra commercialista e impresa
- La costruzione del budget di tesoreria
- La presentazione dell'impresa all'istituto di credito: la forma è anche sostanza

Esercitazione pratica

CORPO DOCENTE

Fabrizio Marasi

Ragioniere Commercialista e Revisore Legale Studio Associato Gilioli e Marasi

Massimo Pradella

Dottore Commercialista e revisore contabile ModeFinance

MATERIALE DIDATTICO



Formato PDF

Attraverso l'utilizzo delle credenziali personali, il partecipante potrà accedere all'Area Clienti sul sito di Euroconference

per visionare preventivamente e stampare le slides e il materiale didattico predisposto dai relatori (**il materiale didattico viene fornito esclusivamente in formato PDF**)

ULTERIORI SERVIZI RISERVATI AI PARTECIPANTI (attivabili durante il percorso)

- sconto del 15% su sul nuovo servizio **Focus Agevolazioni Edilizie di Euroconference Consulting**

QUOTE DI PARTECIPAZIONE

525,00 € + IVA

ISCRIVITI ONLINE ▶

QUOTE ADVANCE BOOKING per iscrizioni 10 giorni prima della data d'inizio evento

Quota Advance NO PRIVILEGE

€ 420,00 + IVA



BLU

€ 399,00 + IVA



GOLD

€ 378,00 + IVA



PLATINUM

€ 357,00 + IVA

Al fine di consentire la corretta attivazione del corso le iscrizioni verranno accettate fino alle ore 12:00 del giorno precedente l'evento

È possibile richiedere il rimborso di FondoProfessioni sulla quota intera da listino per la partecipazione di dipendenti e apprendisti.

Per ulteriori informazioni >>

[Scarica il calendario completo dell'evento >](#)