



# per il Commercialista 4.0

Master di 5 incontri

# Percorso di crescita per Commercialisti nell'era dell'Al automazione e innovazione





16 maggio 2024 21 maggio 2024 28 maggio 2024 04 giugno 2024 11 giugno 2024





### Diego Barberi

**Dottore Commercialista** 

### **Stefano Dovier**

**Dottore Commercialista** 



## **CREDITI FORMATIVI**

La partecipazione all'evento consente di maturare

### 15 Crediti Formativi

per Dottori Commercialisti in materie obbligatorie



### **MATERIALE DIDATTICO**

in formato PDF predisposto dai relatori disponibile in area riservata

Sono previste sessioni pratiche con procedura software TeamSystem

# Percorso di crescita per Commercialisti nell'era dell'Al: automazione e innovazione

Il corso si rivolge a commercialisti intenzionati ad aggiornare le proprie competenze nell'ambito della digitalizzazione e della sicurezza informatica. Attraverso un programma articolato in cinque giornate, verranno esplorate le tematiche relative all'adozione di strumenti digitali avanzati, all'importanza della sicurezza dei dati e all'uso efficace della comunicazione digitale per la gestione dei clienti. Si forniranno inoltre insight sull'applicazione dell'intelligenza artificiale nel contesto professionale, mirando a ottimizzare i processi lavorativi e a promuovere un approccio innovativo alla professione.

### Lincontro

### INTRODUZIONE ALLA DIGITALIZZAZIONE E DIGITAL SKILLS

### Introduzione e Fondamenti della Digitalizzazione

- Panoramica della digitalizzazione nel settore professionale
- Benefici e sfide della digitalizzazione per i commercialisti
- Introduzione alle digital hard e soft skills: SMAC e DigiComp
- Approfondimento: skill per gestione Al e Al per gestione delle skill
- · Sessione Q&A

### Il incontro

### STRUMENTI E SOFTWARE PER L'ORGANIZZAZIONE DIGITALE DELLO STUDIO

### Panoramica degli Strumenti Digitali

- Presentazione di software di contabilità, gestione documentale, etc.
- · Demo pratiche di alcuni strumenti popolari
- · Approfondimento su come sviluppare l'organizzazione dello studio attraverso questi strumenti
- · Sessione Q&A

### III incontro

### SICUREZZA INFORMATICA, PROTEZIONE DEI DATI E INTELLIGENZA ARTIFICIALE

### Sicurezza Informatica e Protezione dei Dati

- Importanza della sicurezza dei dati per i commercialisti
- Panoramica delle minacce comuni: phishing, malware, etc.
- · Introduzione all'intelligenza artificiale nella sicurezza informatica
- Rischi dell'intelligenza artificiale per la sicurezza informatica
- · Sessione Q&A

### IV incontro

### **GESTIONE CLIENTI, COMUNICAZIONE DIGITALE E AI**

### **Gestione Clienti e Comunicazione Digitale**

- Tecniche di comunicazione digitale avanzate
- Strumenti per la gestione e comunicazione con i clienti
- Utilizzo dell'intelligenza artificiale nella gestione clienti
- · Sessione Q&A

### V incontro

### **AUTOMAZIONE, INTELLIGENZA ARTIFICIALE E FUTURO DELLA PROFESSIONE**

### **Automazione, IA e Visione Futuristica**

- · Approfondimento sull'utilizzo dell'IA nei processi contabili.
- Vantaggi dell'automazione e dell'IA per l'efficienza e l'accuratezza.
- Discussione sul futuro della professione contabile con l'evoluzione dell'IA.
- Sessione Q&A
- · Conclusioni e considerazioni finali sul corso, con enfasi sull'importanza delle digital soft skills e dell'intelligenza artificiale