

 Euroconference
Centro Studi Forense

in collaborazione con

 PedersoliGattai

Master di specializzazione di 6 mezza giornate
**ACQUISIZIONI SOCIETARIE,
M&A E PRIVATE EQUITY**

ottobre - novembre 2025



STRUTTURA DEL CORSO E CALENDARIO DELLE LEZIONI

Evento in **diretta web** di 6 incontri che si terranno dalle 14.00 alle 18.00 nelle seguenti date:

10	ottobre	2025		24	ottobre	2025		14	novembre	2025
17	ottobre	2025		07	novembre	2025		21	novembre	2025

LA METODOLOGIA DIDATTICA

Tutti gli argomenti del Master sono affrontati attraverso una collaudata metodologia didattica interattiva che affianca all'analisi dei singoli argomenti testimonianze, case history ed esercitazioni



INTERAZIONE CON I DOCENTI

Confronto diretto con i docenti che ne stimolano l'apprendimento



CASE HISTORY E SIMULAZIONI

Pratica professionale sviluppata attraverso simulazioni di casi concreti e delle best practice di Studio

PRESENTAZIONE

Il Corso affronta le diverse operazioni di **acquisizione societarie** sotto il profilo **legale** e **contrattuale**.

Verranno analizzate tutte le fasi peculiari, da quelle **pre-contrattuali** (come la **Due Diligence**) a quelle **contrattuali** fino al "**closing**" ed alle **problematiche** successive al "closing"; inoltre verranno esaminate le diverse forme che tali operazioni possono assumere, sia nella prospettiva della parte venditrice, sia in quella dei compratori. Una particolare attenzione sarà riservata anche al **Public M&A**.

CORPO DOCENTE

Federico Bal

Avvocato - Esperto in operazioni di M&A e di Private Equity - Partner dello studio PedersoliGattai

Enrico Candotti

Avvocato - Esperto in Fusioni, Acquisizioni e Private Equity - Counsel dello studio PedersoliGattai

Alessandro Capogrosso

Avvocato - Esperto in operazioni di Public M&A, Business Combination, Leveraged buy-out - Partner dello studio PedersoliGattai

Sebastiano Cassani

Avvocato - Esperto in operazioni di M&A e di Private Equity - Partner dello studio PedersoliGattai

Gian Luca Alessandro Coggiola

Avvocato - Esperto in Acquisition e Leveraged Finance - Partner dello studio PedersoliGattai

Nicola Martegani

Avvocato - Esperto in attività di Due diligence e Knowledge Management - Sr. Counsel dello Studio PedersoliGattai

Stefano Milanese

Avvocato - Esperto in operazioni Societarie - Partner dello studio PedersoliGattai

Laura Ortali

Avvocato - Esperta in Private Equity e Acquisizioni - Partner dello studio PedersoliGattai

Nicola Petito

Avvocato - Esperto in Fusioni, Acquisizioni e Private Equity - Senior Associate dello studio PedersoliGattai

Marta Sassella

Avvocato - Esperta in Offerte pubbliche di acquisto e operazioni di Public M&A - Partner dello studio PedersoliGattai

Bianca Maria Scarabelli

Avvocato - Esperta in Fusioni e Acquisizioni - Associate dello studio PedersoliGattai

CREDITI FORMATIVI E ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE



È stato richiesto l'accreditamento per Avvocati, in attesa di risposta dal CNF.
Al termine del percorso di formazione verrà emesso un attestato di partecipazione.

MATERIALE DIDATTICO



Attraverso l'utilizzo delle credenziali personali, il partecipante potrà accedere all'Area Clienti sul sito di Euroconference per visionare preventivamente e stampare le slides utilizzate in aula (il materiale didattico viene fornito esclusivamente in formato PDF)

DIFFERITE DISPONIBILI



Sono disponibili per la durata di 60 giorni le differite non accreditate dell'evento.
Le differite sono fruibili direttamente attraverso l'area riservata del partecipante e saranno rese disponibili entro cinque giorni lavorativi dalla data dell'evento.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE € 990,00 + IVA

[iscriviti subito >](#)

QUOTE ADVANCE BOOKING per iscrizioni 10 giorni prima dalla data d'inizio evento

NO PRIVILEGE **€ 792,00 + IVA**

CLIENTI PRIVILEGE **€ 712,80 + IVA**

 Al fine di consentire la corretta attivazione del corso le iscrizioni verranno accettate fino alle ore 12.00 del giorno precedente l'evento



I incontro - 10 ottobre 2025

Private Equity e operazioni di M&A

- Operazioni di private equity: le peculiarità contrattuali
- Acquisizioni a leva (LBO)
- Disinvestimento
- Accordi con i manager

II incontro - 17 ottobre 2025

Attività di Due Diligence nelle operazioni di M&A

- Predisposizione della check list
- Allestimento della data room – Regolamento di data room
- Svolgimento della due diligence
- Lettere di release e lettere di reliance
- Modalità di redazione del rapporto di due diligence

III incontro - 24 ottobre 2025

Come strutturare il contratto di acquisizione di partecipazioni sociali

- Prezzo, le clausole di aggiustamento del prezzo
- Clausole di earnout
- Clausole di LockedBox
- Clausole di gestione della società tra signing e closing
- Condizioni sospensive
- Adempimenti che costituiscono l'esecuzione (il closing)
- Dichiarazioni e garanzie
- Clausole di indennizzo
- Patti accessori (patto di non concorrenza)

**“Le clausole di garanzia nella compravendita di partecipazioni sociali”**[Leggi l'approfondimento di Paolo Cagliari](#)

IV incontro - 7 novembre 2025

Cessione e conferimento d'azienda: vantaggi e rischi legali

- Share deal e asset deal
- Perché può essere necessario strutturare l'operazione come asset deal Trasferimento di azienda in generale
- Cessione e conferimento di azienda
- Aumento di capitale in natura
- Disciplina delle garanzie legali e le garanzie pattizie
- Subentro nei contratti, debiti e crediti dell'azienda
- Responsabilità solidale e gli obblighi di manleva
- Obbligo di non concorrenza
- Affitto d'azienda

**“Cessione di azienda, trasferimento dei contratti e recesso del contraente ceduto”**[Leggi l'approfondimento di Paolo Cagliari](#)

V incontro - 14 novembre 2025

Contrattualistica tipica dei finanziamenti delle acquisizioni societarie

- Commitment documents: lettera di commitment e term sheet, elementi principali
- Esigenza di “certezza dei fondi” e le condizioni del commitment Principali elementi del contratto di finanziamento per l'acquisizione
- Condizioni sospensive all'erogazione
- Signing e closing del finanziamento

VI incontro - 21 novembre 2025

Public M&A

- La disciplina generale dell'offerta pubblica di acquisto e/o scambio
- OPA/OPS: principali elementi distintivi
- Il "lancio": contenuti e struttura della comunicazione dell'Offerente
- OPA volontaria: l'irrevocabilità dell'Offerta e le condizioni di efficacia
- OPA obbligatoria totalitaria: "triggering event" ed esenzioni
- Procedura di offerta e tutela del mercato
- Misure difensive e passivity rule
- Possibili esiti: sell-out, squeeze-out, delisting

Per maggiori informazioni sul master
Acquisizioni societarie, M&A e Private Equity
clicca qui >

 **Euroconference**
Centro Studi Forense

in collaborazione con
 **PedersoliGattai**