Euroconference
Centro Studi Tributari

in collaborazione con

MpO
FUSIONI ACQUISIZIONI DI ATTIVITÀ PROFESSIONALI

EVENTO GRATUITO

AGGREGAZIONI PROFESSIONALI: ANALISI DEL MERCATO, SOCIETÀ DI SERVIZI, ATTIVITÀ RISERVATE E INCOMPATIBILITÀ

I nuovi modelli organizzativi tra prassi, fiscalità, valutazione e strutturazione delle operazioni M&A tra studi professionali

Bologna c/o Zanhotel Europa - Via Cesare Boldrini, 11	14 ottobre 2026
Brescia c/o Novotel Brescia 2 - Via Pietro Nenni, 22	22 settembre 2026
Firenze c/o Hotel Albani - Via Fiume, 12	25 novembre 2026
Padova c/o Four Points by Sheraton - Corso Argentina, 5	30 settembre 2026
Roma c/o C.C. Cavour - Via Cavour, 50/a	18 novembre 2026
Varese c/o Novotel Milano Malpensa - Via Al Campo, 99, Cardano Al Campo (VA)	28 ottobre 2026
Verona c/o M15 Magazzini delle professioni - Via Santa Teresa, 2	11 novembre 2026

ORARIO
14.30 - 17.30

RELATORI
Goffredo Giordano
Dottore Commercialista - Responsabile Area Formazione di MpO

Corrado Mandirola
Presidente e Partner di MpO & Partners S.r.l.

Alessandro Siess
Partner di MpO & Partners S.r.l.

Amedeo Volpi
Senior Legal Advisor - M&A Private Equity

CREDITI FORMATIVI
È stato richiesto l'accreditamento per maturare **3 cfp** per iscritti ODCEC e per iscritti CDL

MATERIALE DIDATTICO
Materiale didattico in formato PDF

PROGRAMMA

L'evoluzione delle operazioni M&A di studi professionali tra prassi e riforma fiscale

- Premessa
- La prassi
- La prassi in Europa e nei paesi anglosassoni
- La prassi in Italia
- La struttura delle operazioni di cessione ed aggregazione di studi professionali
- I dubbi e le perplessità dei professionisti nell'approcciarsi alle operazioni di cessione ed aggregazione (e loro risoluzione)
- I vantaggi delle operazioni M&A di studi professionali
- La fiscalità nell'operazioni di cessione di uno studio professionale
- La riforma fiscale (Decreto legislativo n.192 del 13/12/2024)
- Le novità in merito agli articoli 54, 17 e 67 del T.U.I.R.
- La tassazione della cessione di quote di partecipazione in uno studio associato (Decreto-legge n. 84 del 17/06/2025)
- Il conferimento o la trasformazione di uno studio associato (ma anche individuale) in STP
- Problematiche operative

La valutazione dello studio professionale

- I metodi di valutazione di uno studio professionale nella prassi
- La valutazione in operazioni singole
- La valutazione in operazioni strutturate
- L'ingresso dei fondi di investimento nelle operazioni M&A di studi professionali

I modelli contrattuali maggiormente utilizzati nelle operazioni M&A di studi professionali

- Il perimetro delle aggregazioni professionali
- Le motivazioni che spingono i professionisti alla cessione/aggregazione di studi professionali (perché e come aggregarsi)
- Il ruolo e le competenze dell'Advisor
- Le fasi dell'operazione (struttura e timing)
- La valutazione dello studio
- La negoziazione
- La contrattualistica
- La Due Diligence
- Il closing
- Il contratto di cessione/aggregazione tra studi professionali: peculiarità rispetto alle operazioni M&A aziendali
- Il contratto di cessione di studio individuale: percorso contrattuale
- Il contratto di cessione di partecipazioni in STP: percorso contrattuale
- Illustrazione di casi pratici
- La costituzione di una Società tra Professionisti
- L'importanza dello Statuto e dei patti parasociali
- La Società tra professionisti
- Aspetti civilistici
- Aspetti fiscali
- Aspetti previdenziali
- Il recesso del socio: la valutazione della quota e le modalità di liquidazione

EVENTO GRATUITO

per poter partecipare è necessario procedere con l'iscrizione on-line, clicca qui >