Euroconference TeamSystem

Seminario **in aula** di 1 giornata

Hospitality per lo Studio Professionale

Dalla lettura dei dati alla costruzione di un servizio di consulenza per le imprese ricettive



Academy di specializzazione per Commercialisti, Professionisti e Collaboratori di Studio, parte della Be Leader Academy

Vuoi saperne di più sul **Programma Be Leader?** Contatta il tuo referente TeamSystem.

Presentazione del corso

Secondo la **ricerca Kantar Italia 2025, 2 aziende su 3 si aspettano dal proprio Professionista un supporto sempre più strategico**, capace di affiancarle nelle decisioni e nei percorsi di crescita.

In questo scenario, il settore **Hospitality** rappresenta per lo Studio Professionale un'importante opportunità per ampliare il proprio ruolo: non soltanto supportare le imprese ricettive negli adempimenti fiscali e amministrativi, ma affiancarle nella **lettura delle performance, nella pianificazione economico-finanziaria e nell'individuazione delle azioni utili a migliorare redditività ed efficienza gestionale**.

L'Academy accompagna **Commercialisti e Collaboratori di Studio nella costruzione di un servizio strutturato di consulenza per le imprese del settore Hospitality**, con particolare riferimento a hotel, B&B, agriturismi, case vacanza e altre strutture ricettive.

Il percorso integra contenuti di **scenario, normativa e metodologia** con momenti di applicazione pratica, per comprendere come analizzare i principali dati operativi, economici e finanziari della struttura, interpretarne i KPI, individuare aree di miglioramento e strutturare il servizio all'interno dello Studio, anche attraverso **business case e casi applicativi con TeamSystem Hospitality**.

La giornata prevede momenti dedicati al networking e allo scambio professionale, favoriti dai coffee break e dal **light lunch**, inclusi nella quota di partecipazione.

Programma

10.00 - 13.00

Scenario, ruolo e opportunità

- Il Professionista come **consulente** delle imprese ricettive
- Lo **scenario di mercato** e l'**evoluzione del settore Hospitality**
- I principali **trend**: digitalizzazione, disintermediazione, automazione e Revenue Management
- Il **quadro normativo**, **fiscale** e **amministrativo** delle strutture ricettive
- I principali **KPI economici e gestionali** del settore
- Analisi delle **performance**, della **marginalità** e dei **flussi di cassa**

13.00 - 14.00

Light Lunch

14.00 - 18.00

Dalla teoria alla pratica

- Come costruire un **servizio di consulenza dedicato alle imprese ricettive**
- Come individuare e **coinvolgere i clienti con maggiore potenziale**
- Dalla **raccolta dei dati** alla **valutazione delle performance** della struttura
- **Business case** applicativo su un'impresa del settore, con utilizzo e demo di **TeamSystem Hospitality**
- Come integrare **dati operativi**, **contabili** e **finanziari**
- Come **presentare**, **valorizzare** e **remunerare il servizio**
- **Piano d'azione per l'avvio del servizio** nello Studio

*Non è necessario essere clienti o aver acquistato la soluzione Finanza d'Impresa di TeamSystem per partecipare all'Academy.

Sedi & date

MILANO c/o sede TeamSystem - Piazza Luigi Einaudi, 10N01
3 dicembre 10.00 - 13.00 / 14.00 - 18.00

Relatori

Silena Celotto - Dottore Commercialista e Revisore Legale dei conti I Partner dello Studio Pizzini & Lombardi
Stefano Dovier - Partner GMD Commercialisti | Società Benefit
Nicholas King - Head of Pre-Sales HoReCa

Materiale didattico

In formato PDF, predisposto dai relatori e disponibile in area riservata

Crediti formativi

È stata inoltrata richiesta per maturare **7 CFP** per Dottori Commercialisti

Prezzo di listino

€ 390 + IVA

Quote advance booking

per iscrizioni 10 giorni prima della data d'inizio evento valide solo per Professionisti

NO PRIVILEGE **€ 312 + IVA**

CLIENTI PRIVILEGE **€ 280,80 + IVA**

ISCRIVITI SUBITO

La quota d'iscrizione include anche coffee break e light lunch.
Le iscrizioni verranno accettate fino alle ore 12:00 del giorno precedente.

Le Academy di Specializzazione per Commercialisti, Professionisti e Collaboratori di Studio

Le **Academy di Specializzazione** sono **percorsi verticali progettati per gli Studi Professionali** che hanno intrapreso un percorso di evoluzione verso un ruolo sempre più consulenziale e strategico, a partire dagli **Studi aderenti al Programma Be Leader di TeamSystem**, ma **aperti anche agli altri Studi interessati a sviluppare nuove competenze specialistiche**.

In continuità con il **Master in Business Development per lo Studio Professionale**, le Academy di Specializzazione offrono a Commercialisti e Collaboratori **competenze, strumenti e metodologie operative** utili a sviluppare nuove aree di **consulenza specialistica**.

L'obiettivo è accompagnare lo Studio nella **costruzione di nuovi servizi** coerenti con le esigenze dei propri clienti e capaci di generare nuove opportunità di sviluppo, rafforzandone il **ruolo consulenziale** e la capacità di supportare le imprese nei percorsi di crescita, digitalizzazione e miglioramento delle performance.



Obiettivi formativi dell'Academy di Specializzazione "Hospitality per lo Studio Professionale"

Al termine dell'Academy, i partecipanti avranno acquisito **conoscenze e strumenti operativi** per comprendere le caratteristiche del settore Hospitality e leggere i principali indicatori economici e gestionali delle imprese ricettive.

Il percorso consentirà di approfondire **scenario, trend di mercato, quadro normativo e fiscale** e le principali specificità di hotel, B&B, agriturismi, case vacanza e altre strutture ricettive.

I partecipanti impareranno inoltre a **raccogliere, leggere e mettere in relazione dati operativi, contabili e finanziari**, individuando elementi utili per valutare le performance della struttura, evidenziare eventuali criticità e identificare possibili aree di miglioramento.

Attraverso **business case e casi applicativi con TeamSystem Hospitality**, sarà approfondito il passaggio dall'analisi dei dati alla costruzione di indicazioni concrete da condividere con il cliente.

Particolare attenzione sarà infine dedicata alla **costruzione e valorizzazione di un servizio di consulenza dedicato al settore Hospitality**, dall'individuazione dei clienti con maggiore potenziale fino alla definizione delle attività, delle modalità operative e della proposta di valore dello Studio.

Euroconference TeamSystem

Vuoi scoprire gli altri percorsi di Specializzazione?
Amplia le competenze del tuo Studio e scopri le altre Academy di Specializzazione dedicate allo sviluppo di **nuovi servizi consulenziali per le tue Aziende Clienti**.

Lasciaci i tuoi riferimenti e indica i percorsi di tuo interesse: ti aggiorneremo sui programmi e sulle modalità di iscrizione.

SCOPRI LE ALTRE ACADEMY

